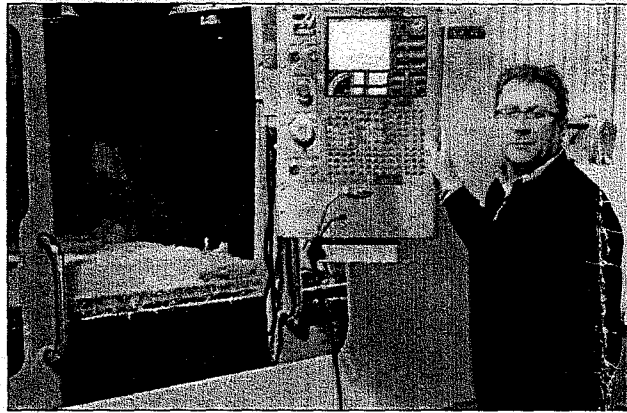


Mécaconcept. Cap sur la Russie



● Jean-Paul Rasclé mise sur la Russie

L'entreprise de Roche-la-Molière opère aujourd'hui un changement de cap : après les États-Unis, le Canada et l'Asie, Mécaconcept s'intéresse de près à la Russie. Un marché extrêmement prometteur.

Attiré par de nouveaux marchés plus porteurs, Mécaconcept s'intéresse aujourd'hui de près à la Russie. « Le marché russe est considérable, s'enthousiasme le directeur général de l'entreprise Jean-Paul Rasclé. Si le pays compte actuellement de nombreux laboratoires de recherche, il ne dispose que de peu d'entreprises industrielles positionnées sur le marché des biens d'équipements automobiles notamment. Il existe pourtant une très forte demande dans le pays ! », assure-t-il.

Créée en 1992, Mécaconcept a, au fil des années, élargi son champ de compétences autour de son cœur de métier historique : l'ingénierie en construction mécanique. Aujourd'hui, l'entreprise, qui emploie 32 personnes, peut se targuer d'avoir gagné une certaine indépendance. En plus de la conception, elle contribue à la

nautique, du nucléaire, de l'armement et de la sidérurgie. Usinage, assemblage, automatisme, mise en route et livraison, la PME ligérienne contrôle l'ensemble de la chaîne de fabrication.

Un partenariat stable

« Nous sommes pour le moment en phase de prospection dans le pays, poursuit Jean-Paul Rasclé. Il nous faut trouver les bons réseaux commerciaux et les développer. Pour ce faire, la société bénéficie de l'appui de la CCI de Saint-Étienne et de l'École Nationale d'Ingénieurs qui nous sert de point relais grâce à son équipe de chercheurs russes ».

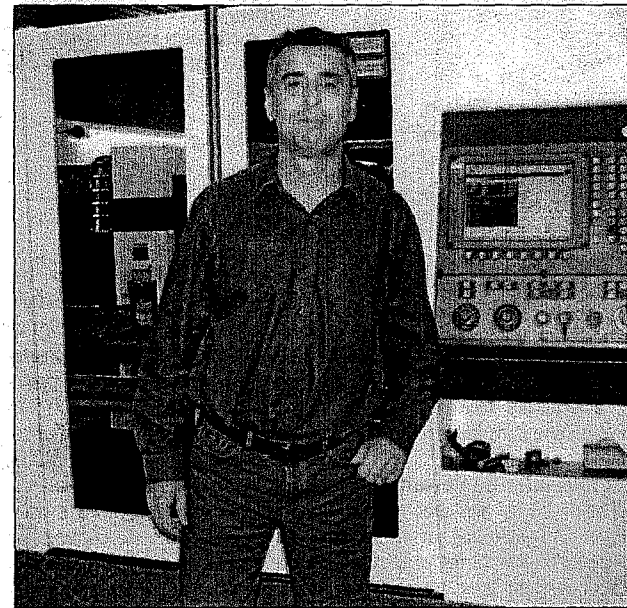
Déjà présent de façon ponctuelle sur les marchés américains, asiatiques et canadiens, Mécaconcept espère faire de la Russie un partenaire régulier et durable. « Réaliser 500.000€ de chiffre d'affaires en 2009 serait déjà très bien ! », confie-t-il.

Pour 2009, le directeur générale espère dépasser les 3M€ de chiffre d'affaires et ce, malgré « le climat attentiste qui semble régner actuellement »

Camille Nagyos

Pothier Développement. Création d'une 2^e société

À Parigny, Philippe Pothier vient de créer Pothier Industrie Métal spécialisée dans la découpe laser et les sous-ensembles de tôlerie fine. Il s'agit de la petite sœur de Pothier Production implantée à Régnay. Objectif à 3 ans : réaliser un chiffre d'affaires de l'ordre de 10M€ sur le groupe, contre 7M€ aujourd'hui.



● Philippe Pothier a préféré scinder les activités afin, notamment, de développer l'activité tôlerie fine.

L'objectif est clair, Philippe Pothier l'expose sans ambages. Dans 3 ans, il veut réaliser, sur le groupe Pothier Développement, un chiffre d'affaires de l'ordre de 10M€, soit environ 3M€ de plus qu'aujourd'hui. Le dirigeant est peu loquace, il n'aime pas trop la communication... mais son parcours et le développement de l'entreprise sont plus explicites qu'un long exposé.

Sous-traitant de rang 1

Dans la chaudronnerie depuis de nombreuses années, Philippe Pothier a repris l'entreprise de Régnay en 1999 par le biais de la holding créée pour l'occasion, Pothier développement. Depuis, le chiffre d'affaires est en progression constante et importante. Il était ainsi de 3,9M€ en 2002, de 4,7M€ en 2003, 6,3M€ en 2007 et il atteindra, cette année, les 6,8M€. « Le premier bond du chiffre d'affaires se situe entre 2003 et 2006. Il s'explique par un investissement matériel d'1M€, notamment dans une table de découpe laser. On a aussi développé l'activité de soudure qualifiée. Le deuxième bond est dû, lui, à un repositionnement stratégique de

l'entreprise », détaille Philippe Pothier.

Grâce à la mise en œuvre d'une organisation plus industrielle, Pothier Productions a pu réaliser des ensembles de tôlerie chaudronnerie de plus en plus complets.

Jusqu'à quitter son rang de sous-traitant de rang 2 pour se hisser au premier niveau de sous-traitance. Elle travaille aujourd'hui pour l'agroalimentaire, le ferroviaire, le textile, l'armement...

Développer le service

Philippe Pothier a décidé de passer un nouveau cap, le 1^{er} octobre dernier, en créant, à quelques kilomè-

tres de Régnay, une deuxième entreprise : Pothier Industrie Métal (PIM).

« Elle est plutôt spécialisée dans la découpe laser, le poinçonnage-grignotage et les sous-ensembles de tôlerie fine. Nous avons préféré scinder les deux activités parce que l'activité sous-ensemble de tôlerie fine était étouffée par les autres activités de Pothier. Mais les clients qui ont commencé avec Pothier Productions, seront conservés par Pothier Industrie Métal. Les nouveaux seront orientés vers PIM. Avec PIM, on veut développer du service et de la petite clientèle », continue le dirigeant.

2M€ ont ainsi été investis dans la

création de Pothier Industrie Métal dont 1M€ dans la construction du bâtiment de 1.200m². Le restant répond à des investissements du matériel, notamment un nouveau laser forte épaisseur de 4MX2M.

10 personnes, la plupart issues de Pothier Productions, travailleront pour PIM. Une dizaine de nouveaux équipements devraient être effectués les 3 ans, sur le groupe.

Redévelopper une nouvelle clientèle

« Les 25% d'activité de Pothier Industrie Métal emmenés par PIM nous permettront, sur Pothier Productions, de redévelopper une nouvelle clientèle. Malgré qu'on ait scindé les activités, le chiffre d'affaires va continuer à progresser ». A installé dans ses nouveaux locaux le patron de PIM et de Pothier Productions programme déjà d'importants investissements pour l'année prochaine, notamment l'achat d'un nouveau robot de soudure.

Stéphanie

2 sociétés : Pothier Industrie Métal et Pothier Productions
 - Dirigeant : Philippe Pothier
 - Effectif : 50 personnes
 - Chiffre d'affaires : 10 sur PIM
 - CA 2008 : 6,8 M€
 - Tél : 04 77 03 08 00
 et 04 77 02 00 00
 www.pothier-productions.com www.pim.fr